

Le pont entre vos ambitions et vos marchés

Développement commercial & Mise en
relation stratégique, principalement
entre la Belgique et le Maroc

Qui sommes-nous ?

Wise Consulting Group est une société Belge spécialisée dans le développement commercial et la mise en relation stratégique entre la Belgique et le Maroc.

Fondée sur 30 ans d'expérience terrain, notre mission est d'accompagner les entreprises européennes et marocaines à franchir les frontières avec méthode, réseau et résultats concrets.

30+

ans d'expérience
terrain

2

marchés stratégiques
Belgique & Maroc

5

secteurs
d'expertise

Wise Consulting Group est une société de développement commercial B2B :

- Elle agit comme un prestataire opérationnel qui exécute des actions sur le terrain.
- Elle intervient comme un prestataire de services ou une force de vente externalisée.
- Elle prend en charge l'exécution directe des tâches commerciales pour générer du chiffre d'affaires à court ou moyen terme.

Missions :

Segmentation et ciblage : Identifier les segments de marché prioritaires et définir précisément le profil des décideurs.

Prospection multicanale structurée : Combiner les méthodes traditionnelles, phoning, salons professionnels, événements et modernes, inbound marketing, séquences d'emails ciblées, prospection LinkedIn pour alimenter régulièrement le pipeline de leads.

Négociation et closing de deals complexes : Mener des cycles de vente parfois longs impliquant de multiples interlocuteurs clés, élaborer des propositions de valeur sur-mesure et sécuriser la signature des contrats.

Fidélisation et gestion de comptes : Entretenir d'excellentes relations de partenariat à long terme avec les décideurs pour générer des ventes additionnelles

- **Rôle principal :**

Exécuter des missions commerciales concrètes et délivrer des résultats quantifiables.

- **Pilotage de la performance et outils :**

L'utilisation centrale d'un CRM
Indicateurs clés de performance KPI
Veille concurrentielle et remontées terrain

- **Objectif :**

Des listes de prospects, des rendez-vous qualifiés, des ventes et des contrats signés.

30+ ans

d'expérience terrain
en développement commercial

2 marchés

Belgique & Maroc
couverts en permanence

5 secteurs

Bio & Agroalimentaire, Offshoring & Digital, Traitement
des Eaux, Énergies Renouvelables, Industrie Propre

3 bureaux

Bruxelles · Liège · Agadir

Deux expertises complémentaires pour accélérer votre croissance internationale.

01

Développement commercial

- Analyse de marché & opportunités
- Stratégie d'entrée sur le marché
- Implémentation
- Évaluation & ajustement continu

Accès direct à des marchés stratégiques.

02

Mise en relation stratégique

- Joint-ventures & co-entreprises
- Franchises & licences
- Partenariats institutionnels

Accès direct à un réseau de décideurs, investisseurs, opérateurs industriels et acteurs institutionnels.

01

Analyse

Compréhension approfondie
de votre offre, de vos
objectifs et du marché cible.

02

Stratégie

Définition d'une feuille de
route sur mesure pour
l'entrée sur le marché.

03

Implémentation

Activation du réseau,
rencontres qualifiées,
représentation terrain.

04

Évaluation

Suivi des résultats, reporting
régulier et ajustements
stratégiques.

01

Bio & Agroalimentaire

Produits biologiques,
cosmétiques naturels,
agroalimentaire premium.

02

Offshoring & Digital

Externalisation IT,
développement logiciel,
BPO, services numériques.

03

Traitement des Eaux

Technologies de
purification, gestion durable
des ressources hydriques.

04

Énergies Renouvelables

Solaire, éolien, efficacité
énergétique, transition
écologique.

05

Industrie Propre

Équipements industriels,
sous-traitance, ingénierie et
process manufacturing.

Ils nous ont fait confiance

Parmi nos partenaires, des PME, des startups, des laboratoires cosmétiques, des sociétés agroalimentaires, des acteurs industriels, unis par un même objectif : se développer sur un nouveau marché avec méthode et résultats.



Pourquoi choisir Wise Consulting Group ?



1

Un réseau de décideurs qualifiés

Accès direct à des investisseurs, opérateurs industriels et acteurs institutionnels des deux marchés.

2

Comprendre avant d'agir

Nous analysons en profondeur votre offre avant de mobiliser notre réseau pour des mises en relation ciblées et efficaces.

3

30 ans d'expérience terrain

Une expertise acquise au fil d'opérations concrètes, pas uniquement théoriques. Des résultats mesurables.

4

Présence bilatérale permanente

Bureaux à Bruxelles, Liège et Agadir. Nous opérons sur les deux marchés simultanément.



Parlons de votre projet

Première consultation sans engagement — 30 minutes

Email

info@wise-consulting-group.com

Tel BE

+32 (0)472 67 84 91 / +32 (0)2 735 05 45

Web

wise-consulting-group.com

Bureaux

Bruxelles — 109 Avenue Claes | Liège — 23 Bd Saucy | Agadir — 3 Ave Haj Messaoud El Wifkaoui

